

後藤式 Amazon独自カタログ戦略

黄金の方程式セミナー

ライバルが稼げないと苦しんでいる中、
1週間旅行をしながらも、**1日1時間**の作業で
自動的に**300万円**稼ぐ方法を
あなただけにこっそり教えます。

本当に**稼いでいる猛者**が実践している

超王道ノウハウが学べる中国輸入ビジネスセミナー

あなたが今の**人生を本気で変えたい**と心から願うのであれば

今回のセミナーはきっと**役に**立ちます。



黄金の方程式セミナー
に参加する

突然ですが、あなたはビジネスで稼げていますか？

この問いに、あなたはなんと答えることができるでしょうか？

「稼げているに決まっているでしょ！！」

と、きっぱりと答えることができる方が何人いらっしゃるでしょうか？

実際のところ、稼げているのか、稼げていないのかよくわからない。。

という方や、稼ぐことができず**苦しみながらも**

実践をしている方がほとんどではないでしょうか？

ズバリその**理由**は・・・

その原因は、今の輸入ビジネス業界は情報が溢れすぎていて、

【何が本当に稼げる情報なのかがわからない】

という状態に陥っているからです。

そのため、あっちこっちに手を出してしまうわけです。

単純相乗り転売から始まり、次は簡易 OEM を実践、そして無在庫転売がいいと聞けば無在庫へと・・・といった感じで、どんどん次から次へと移ってしまうのですが、

これこそが正にあなたが**稼げていない理由**なのです。

かくいう私も同じでした

私もかつてはそんなあなたと同じでした。

私は欧米輸入ビジネス、eBay 輸出ビジネスで結果を出してきていますが、

そんな私でも中国輸入ビジネスは初めて経験することだらけで、

数えきれないぐらいの失敗をしてきました。

最初は単純相乗り転売からスタートし、順調に稼ぐことができたのですが、

徐々にライバルセラーが増えてきたことで価格が崩壊し赤字で売る日々が続き、

挙げ句の果てには商標違反ということでライバルセラーからの嫌がらせで

Amazon アカウント閉鎖という悲劇に見舞われたのです。

そこから再度復活を目指して無在庫転売や、今まで扱っていた単純転売品を

あっちこっちに手を出してはみたものの、

イマイチ結果が出すことができませんでした。

撤退するべきか真剣に悩みました・・・

おりしも、私が中国輸入販売を本格的に始めた時期というのは

スクールが乱立したこともあって参入者が一気に増えて、

それで少しやりづらさを感じてきた頃でもありました。

そのため、まだ一気に事業拡大する前だったので中国輸入ビジネスからは撤退をして
輸出の方に資金等のリソースを振り分けた方がいいのではないかと考えたのです。

初心を思い出して 再度戦略を見直し！すると・・・

私は1つ大事なことを忘れていました。

本当に大事なのは自分本位で転売をすることではなく、

購入者の方をしっかりと向いて販売をするということ。

eBay でもそうです。

何も考えず自分本位で雑な商品ページを作っても売れません。

しかし、揺るぎない戦略の元にページを作りこむと自然と売れていくようになります。

ある日、このことを思い出して同じように取り組むことにしたのです。

商品タイトルの見直しや、商品画像を差し替えたり

ベネフィットを意識した説明文を書いたりと、

様々な試行錯誤を繰り返しながらもページのブラッシュアップを重ねました。

すると、今までライバルがたくさんいる市場で赤字でも売らざるを得なかった

今までのことが嘘のように、まさに**180度状況が変わった**のです。

申し遅れました

後藤寛と申します。



静岡県出身。学生時代はテレビゲームとボクシング漬けの毎日過ごす。

大学卒業後就職するも、営業が肌に会わず1週間で退職。

やりたい仕事をするため上京するも、店舗の急な移転により、アルバイトなのに千葉

に異動となる。千葉で正社員まで昇格するも、企業が急激にブラック化し、

1日14時間労働、月休2日という地獄の生活に突入する。

寝る準備をするために仮眠をする、という意味不明な生活から抜け出し、

自由な生活にあこがれて2011年6月より個人輸入ビジネスを開始。

輸入ビジネス開始3か月で会社の給料以上稼げるようになり、

2011年9月に会社を退職。

その後も経営は順調に伸びていき、2012年3月には会社を設立。

2012年は卸交渉に注力し、周りが価格競争で苦しむ中、

自分は最安値でも確実な利益が取れるだけの仕入れが可能に。

現在は事務所を構え、2名のパート従業員のみでほとんどの事業が回るように仕組み化。

また、セミナーの講師や個人コンサルティングでも卸交渉をサポートし、

コンサルを受けた方の中には、リサーチほぼなし、月1回の仕入れだけを行い、

月収50万円を継続して達成しているクライアント様が続出。

現在の私は、

- ・中国輸入（OEM販売中心）
- ・ebay 輸出
- ・輸出入に関するセミナー、コンサルティング

の3つをメインに活動をし、更なる事業拡大を目指しながら、

最終目標のノマド生活のために日々奮闘中。

本当は公開するか迷いました！

なぜ、公開しようと思わなかったのでしょうか？

正直にお話しますが、儲けのノウハウをすべて

公開しようと思わなかった理由は2つあります。

まず第一に、今回のノウハウが世間に知れ渡ってしまうと、
私自身の収益が下がってしまうのではないかと考えたからです。

私の真似をする人が増えることで、私自身の物販の収益に影響があるようなことがあ
ってはならないことです。

私は情報の販売でご飯を食べているわけではありません。

あくまでも、イチプレイヤーとして物販を飯の種にしています。

だからこそ、その飯の種が無くなってしまうのではないかと危惧していたのです。

2つ目は、もし、あなたがこの秘匿性の高いノウハウを知ってしまうことで、
周りからやっかまれることになるのではないかと本気で心配だからです。

今回公開するノウハウは、ちゃんと実践をすれば、あなたの人生を変えてしまう可能
性があるぐらいに強烈な内容となっています。

故に、今まで同じレベルの生活をしていた仲間が急に成功したり、お金持ちになると
それを僻んだり妬んだりする人が出てきます。

私が紆余曲折を経ながらも成功を収めている姿は、普通の人から異色に見えるからで
す。

もちろん法を犯すような事は何もしていませんが、公開する事によってバッシングを
受けるかもしれません。

なので、このノウハウを公開することを非常に迷いました。

**あなたに莫大な利益をもたらしてくれる
【資産】 となってくれる珠玉のAmazon独自 カタログ
ノウハウを公開します。**

今回のセミナーで公開しようと思っているのは

もちろん独自カタログに関する内容です。

ですが、こういった商品を独自カタログにすればいいのでしょうか？

もちろん、好き勝手に作るだけでは当然売れません。

需要の無い商品を、いくら頑張っても絶対に振り向いてもらうことはできないので
す。

だから、「独自カタログっていつても何を売ればいいのかわからない・・・」

「ページを作る内容よりも、どれが売れるのか教えてほしい！！」

こういった声が聞こえてきそうですね。

でもですね、心配しないでください！

・ **こういった商品が売れるのか？**

・ **独自カタログ**

を作成するのに適した商品カテゴリ

・ **最短で、売れる商品を抽出するための最強リサーチ方法**

等など、私こと後藤の思考とリサーチノウハウの全てをあなたに伝授します

セミナー内容の一部を紹介します

- ・新規で商品ページを作るのってこんなに簡単！！

これだけ埋めればすぐに商品展開が可能となる、最短ページ作成術を公開！

- ・あなたのリサーチを無駄にしない！！

OEM 化を前提に、資産構築を見据えた黄金のリサーチノウハウをついに公開致します！

- ・やるとやらないじゃ大違い！！効果的な商品紹介コンテンツの作成方法

・ Amazon 内検索結果を大きく左右する、顧客の視線を独り占めさせるための TOP 画像作成方法

- ・ Amazon に好かれる、効率的な商品タイトルの付け方を教えます！

- ・ハズレなし！後藤式必殺リサーチマル秘テクニック！！

- ・最初に狙うのはこのカテゴリーだ！！爆発的に売れるカテゴリーを暴露します！

- ・時間がないあなたにピッタリの最強の物流外注化術

- ・OEM・ODM販売で、1商品で月商100万円稼ぐノウハウ

- ・OEM・ODM販売で、月利10万円以上の商品ページを複数作るノウハウ

- ・最も効果的に、相乗りを防ぐ最強の防護システム構築術を公開！！

- ・時代遅れ？？いやいや、ここからスタートだ！

爆速で利益が出る相乗り商品の見つけ方！

セミナー参加者だけのプレミアム2大特典

その1

後藤が今までに取り扱った、今でもすぐに利益が出せる商材を10個暴露！！

今まで中国輸入を実践したことがない方がセミナー参加後、最短で結果を出してもらうための道筋を示します！

これを参考にすることで、あなたは迷うこと無く中国輸入の王道を進むことができるようになるでしょう。

その2

OEM化できる商品を探すテクニック集PDFをプレゼント！！

一口にOEMをして独自カタログを作ろうと言っても闇雲に商品を選べばいいわけではありません。

そこで、後藤が実際にどういう目線で商品をチョイスしているのか、その手順をまとめたPDFファイルを惜しげも無く公開致します！

セミナー参加者の声

前回参加者から高い評価を頂いております。そのほんの一部をご紹介します。

セミナーに対して非常に高い満足をして頂きました

1 今日のセミナー内容に点数をつけてください。(100 点満点で)

100点

2 特に良かったところ、印象に残ったところを教えてください。

全部知らない事ばかりで全て印象に残りました。

3 改善すべきところ、残念だったところがあれば教えてください。

特にありません。

その他、ご意見等ありましたら自由にお書き下さい

またこういったセミナーがあれば参加したい。

1 今日のセミナー内容に点数をつけてください。(100 点満点で)

100点

2 特に良かったところ、印象に残ったところを教えてください。

一連の流れがとてわかりやすかったです。個人で言っていて断片的な知識はあっても、それが全体のどの部分かわかったのが良かったです。

3 改善すべきところ、残念だったところがあれば教えてください。

質問にも答えていた点ととも良かったです。

4 その他、ご意見等ありましたら自由にお書き下さい

今日はわざわざ地方から来て良かったです。

とてもありがたうございました。

- 1 今日のセミナー内容に点数をつけてください。(100点満点で)

100点

- 2 特に良かったところ、印象に残ったところを教えてください。

OEM販売の詳細がわかり、参入が容易である事がわかり、たす

- 3 改善すべきところ、残念だったところがあれば教えてください。

特になし。

その他、ご意見等ありましたら自由にお書き下さい

OPMのセミナーも聞いてみたい。

- 1 今日のセミナー内容に点数をつけてください。(100点満点で)

100点

- 2 特に良かったところ、印象に残ったところを教えてください。

輸入ビジネスの難易度、手順が解りやすく興味深い。

- 3 改善すべきところ、残念だったところがあれば教えてください。

事前々自身で勉強してればもう少し質問等

その他、ご意見等ありましたら自由にお書き下さい

出来たところ

- 1 今日のセミナー内容に点数をつけてください。(100点満点で)

90点

- 2 特に良かったところ、印象に残ったところを教えてください。

キーワードとSEO対策の重要性の説明が良かった。

- 3 改善すべきところ、残念だったところがあれば教えてください。

特になし。

その他、ご意見等ありましたら自由にお書き下さい

セミナー、て内容がないものも多いような気がして
今回は良かったです。

実践者の声



東京都 / 伊藤善允 様

私自身、国内や輸出など様々な物販を行っている経験から言わせていただくと、
会社員や主婦の方などお忙しい方、
初めに投資できる金額が少ない方には
特に中国輸入をオススメします。
その理由は

1. 物販の中でも特に外注化、自動化が簡単だから
2. 小資金、高回転で、資金をどんどんまわしていけるから

物販はどうしても売上があがるほど、それに比例して忙しくなること、
利益がでていても、より売上を伸ばすため在庫を増やすことでお金がない状況になりやすいこと、
との戦いなのですが、
中国輸入は外注や Amazon の仕組みを利用することで、
ほとんど自分が手を動かさなくても売上をあげていくことが可能で、
また在庫を抱えても単価が低めで高回転で売れていきますから、
お金がない、という状態にはなりづらいビジネス、と言えると思います。

また、何よりの魅力は、
新品を扱う物販は、すぐに競合が増え、
熾烈な価格競争に陥りがちですが、
簡単に独自製品（OEM）を作れることで、
それを防ぎ、長く利益を生み続けることができるのが何よりの魅力です。
独自製品はハードルが高そうですが、本当に簡単に作れるんですよ。

後藤さんは、
一人一人にしっかりと向き合い細かな指導をしていただける方です。
また、中国輸入でたまたま儲かったのではなく、
今までに欧米輸入や輸出などでも結果を出され、
さらにより多くの方が稼ぎやすいビジネスとして
中国輸入を研究し、確立されていますから、
物販のことをよく理解された奥深い指導をしていただけるかと思います。

伊藤善允

推薦文

物販の本質を学べるセミナーです



「いちばん儲かる! Amazon 輸入ビジネスの極意 (秀和システム)」著者
R・グローバルジャパン株式会社代表取締役
竹内亮介

現在、1日1時間程度のAmazon欧米輸入で
月収200万円以上を安定的に稼ぎながら、
ストレスフリーな毎日を送っています。

個人コンサルティングではその独自ノウハウを教え、
月収30万円～300万円以上稼げるクライアントを多数輩出してきました。

後藤さんと初めて出会ったのは2012年でした。

後藤さんは、僕がビジネスをスタートする前から
すでに物販で月収100万円以上を稼いでいました。

そして、4年後の現在でも、
中国輸入やEbay輸出などの物販事業で
継続的に大きな利益をあげています。

瞬間風速の短期的な稼ぎではなく、
物販の本質を理解し、真面目に商売をしているからこそ、
長期的に結果を出しているのだと思います。

僕は後藤さんとは付き合いが長く、
定期的にランチするような仲ですが、
後藤さんは、いつも少年のように真っ直ぐで、
とても誠実なお人柄の方だと感じます。

推薦文



荒山 尚賢

後藤さんを初めて知り合ったのは、
2012 年のとある物販塾で講師陣として立たれていた時でした。

そのときはまだ脱サラして間もなくで、
手法もその当時流行っていた Amazon 輸入でしたが、
当時から後藤さんは堅実に教えて下さり、
私自身も物販で大きな成果を上げることができました。

その後 2013 年には、
共通の物販の師匠から教わったり、
川島塾という経営者の集まりで
よくお話をさせていただきましたが・・・
物販というビジネスを真剣に取り組み、
一つずつ着実に成果を出されていました。

そして、今年に入って久しぶりにお話させていただきましたが、
時代に応じて輸出や中国輸入、
そして今回の OEM など・・・
更に物販での規模や成果を上げられていました！

ただ、その成果は・・・
後藤さんが一步一步、真面目に取り組まれた結果です。

今は私自身、同じビジネスはしておりませんが、
後藤さんが脱サラされた頃から知っており・・・
市場は多少違えど、物販というフィールドで
長く実績をだされている本物のプレイヤーです！

推薦文

長年結果を出されている後藤さんの セミナーなら間違いないでしょう



**「Amazon 中国輸入ビジネスの極意」 著者
中国輸入「無在庫の女王」真山あずさ**

後藤さんとの出会いは、成功者の多い「川島塾」でした。

後藤さんも私から見ると成功者の部類に入るにも関わらず、気さくで親しみやすい方で、同じ物販と言う事で仲良くさせて頂いております。長年物販の世界で結果を出され、多くの指導もされ、コンサル生などの結果も素晴らしいものです。

現在 Amazon 中国輸入は成熟化してきていますが、ebay からシフトした現在も結果を出しているのは、ただの単純転売にとどまらず物販の本質的な部分を大事にしてきた販売スタイルを、長年の経験から自身のものにされているからだと感じています。

そんな後藤さんが今回セミナーをされるということで、中国輸入プレーヤーだけでなく、初心者の方も勉強になるのではないのでしょうか。信頼出来る代行業者 Genesis さんとのコラボセミナーなので、私も非常に楽しみにしております。

推薦文

これから OEM に取り組まれる方は、
ぜひオススメいたします！！



Amazonx メルカリ二刀流戦略提唱者

熊沢悟士

中国輸入を実践されている方ならば。
「OEM を行って、理想販売価格で毎月安定収入額計上」
は共通した目標になると思います。

しかし、ロットを積んで一気に固有の商品で勝負をかけていくのは
大きなリスクを背負っていくアクションとなりますので、
ハードルは高いものとなっているのが現状です。

どうすれば OEM を確実に成功させることができるか？
この点さえクリアすれば、逆に恐れるものはなくなります。

実際に現役プレイヤーとして OEM 販売を成功させている
後藤さんのセミナーならば、それがはっきりと学べます。

OEM 手法は現在の中国輸入では
もっとも利益をもたらしてくれるものですからね。

多額や多ロットを背負い、いきなり不安でしんどい闘いではなく
「必勝」でいける OEM ノウハウをぜひ今回学んでみてください。

後藤式 Amazon独自カタログ戦略 黄金の方程式セミナー

セミナー概要

日程	7月8日 土曜日 定員 20 名
時間	19時～21時（18時 45 分受付開始）
場所	ISO会議室 201 号室 東京都中央区八重洲 1-6-14(東京駅八重洲口から徒歩 2 分)
定員	20 名
セミナー参加費用	5,000 円 ※「後日、動画視聴コース」を選択された方は後日、WEB 上で視聴できます。
懇親会	希望者の方、セミナー終了後、会場近くで1時間半程度 参加費 4000 円

私、丸井章夫がベストセラー作家の水野俊哉先生主催の出版セミナー（東京）で

出会った後藤さんには衝撃を受けました！

なんといっても、その収益性の高いビジネス！ 1 日 1 時間程度で行っているという効率の良さ！

また人柄も非常に誠実な方で多くの方に後藤さんを知っていただきたい一心で今回のセミナーを

開催いたします。こぞってご参加くださいませ！



**黄金の方程式セミナー
に参加する**

[特定商取引法に基づく表記](#)